



ยกทัพบริษัทจดทะเบียน 5 แห่ง เดินสายสัญจร...พบนักลงทุนอุดรธานี



เมื่อเร็วๆ นี้ หนังสือพิมพ์ข่าวหุ้นธุรกิจ ร่วมกับบริษัท แอสเซท โปร แมเนจเม้นท์ จำกัด (APM) จัดงานสัมมนาข่าวหุ้นธุรกิจสัญจร “ผู้บริหารพบนักลงทุนจังหวัดอุดรธานี และจังหวัดใกล้เคียง” นำทัพผู้บริหารบริษัทจดทะเบียน (บจ.) 5 บริษัท ร่วมโชว์วิสัยทัศน์ถึงแผนธุรกิจและเป้าหมายการเติบโตในปี 2560-2561 ประกอบด้วย บริษัท บิสซิเนส-อะไลแมนท์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ, บริษัท ซีลิก คอร์ป จำกัด (มหาชน) หรือ SELIC, บริษัท เอฟเอ็น แพลตฟอร์ เอ้าท์ เลท จำกัด (มหาชน) หรือ FN, บริษัท ไฟร์เทรดเอ็นจิเนียริง จำกัด (มหาชน) หรือ FTE และบริษัท เชียงใหม่ริมดอย จำกัด (มหาชน) หรือ CRD

BIZ สันผลงานปีนี้โตตามแผน

นายสมพงษ์ ชื่นกิตติยานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร BIZ เปิดเผยว่า แนวโน้มผลประกอบการในปี 2560 บริษัทมั่นใจจะเติบโตตามแผนที่วางไว้ เนื่องจากปัจจุบันบริษัทมีมูลค้างงานในมือ (Backlog) อยู่ที่ประมาณ 1,300 ล้านบาท โดยทยอยรับรู้รายได้บางส่วนในปี 2560 และส่วนที่เหลือจะทยอยรับรู้ในปีถัดไป

ขณะที่แนวโน้มผลประกอบการในปี 2561 คาดว่า จะมียอดขายเติบโตต่อเนื่องจากปี 2560 เนื่องจากบริษัท เตรียมเข้าประมูลงานใหม่ๆ เพิ่มเติมจำนวนมาก เพื่อมาสนับสนุนผลประกอบการให้เติบโตในทิศทางที่ดี โดยปี 2561 คาดว่าจะมีอัตรากำไรขั้นต้น (Gross Profit Margin) อยู่ที่ตัวเลข 2 หลัก

ส่วนโครงการร่วมทุนก่อสร้างโรงพยาบาลเฉพาะทางด้านรักษาโรคมะเร็ง ตั้งอยู่ที่ถนนศรีราชา-หนองค้อ ตำบลหนองขาม อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี ซึ่งบริษัท ถือหุ้นในสัดส่วน 65% และส่วนที่เหลืออีก 35% ถือหุ้นโดยกลุ่มการแพทย์ที่มีชื่อเสียง ซึ่งบริษัทจะนำเสนอต่อที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/61 ในเดือน ม.ค.

2561 เพื่อพิจารณาและอนุมัติการลงทุน

SELIC ขยายตลาดสร้างฐานลูกค้า

นางสาวยุวดี เอี่ยมสนธิทรัพย์ ประธานเจ้าหน้าที่
สายงานพัฒนารธุรกิจ SELIC เปิดเผยว่า แนวโน้มผล
ประกอบการในปี 2560 บริษัทคาดว่าจะมีรายได้เติบโต
เป็นตัวเลข 2 หลัก เนื่องจากบริษัทมุ่งเน้นในผลิตภัณฑ์
การมากขึ้น เพราะมีอัตราการเติบโตสูง

โดยบริษัทจะมุ่งเน้นตลาดอาหารเครื่องดื่ม เครื่อง
หนัง และตลาดอื่นๆ รวมถึงตลาดต่างประเทศมาก
ขึ้น เพราะมีอัตราการเติบโตจำนวนมาก ซึ่งขณะนี้ยังได้
เข้าไปจำหน่ายสินค้าในประเทศออสเตรเลีย จึงเชื่อมั่นว่า
จะเป็นอีกปัจจัยที่ส่งเสริมให้ผลประกอบการเติบโตอย่าง
มั่นคงในอนาคต

ขณะที่แนวโน้มผลประกอบการปี 2561 เบื้องต้น
ประเมินว่าจะมีรายได้เติบโต 2 หลัก จากปี 2560
เนื่องจากทางบริษัทจะมองหาโอกาสในการเพิ่มผลิตภัณฑ์
ใหม่ๆ เพื่อสร้างฐานลูกค้าให้เติบโตมากขึ้น และสนับสนุน
ผลประกอบการให้เติบโตอย่างแข็งแกร่งในอนาคต

FN ผุดสาขาใหม่ที่ฉะเชิงเทรา

นายเบญจเยี่ยม ส่องวัฒนา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
FN เปิดเผยว่า ในเดือน ธ.ค. 2560 บริษัทมีแผน
เปิดสาขาใหม่ 1 แห่ง ซึ่งเป็นสาขาที่ 10 ในจังหวัด
ฉะเชิงเทรา โดยเป็นทำเลที่มีศักยภาพในการเติบโต มี
การขยายตัวของนักท่องเที่ยวที่เพิ่มขึ้น

โดยปัจจุบันบริษัทมีสาขารวมทั้งสิ้นจำนวน 9 สาขา
ประกอบด้วย สาขาจังหวัดเพชรบุรี, สาขาจังหวัด
กาญจนบุรี, สาขาพญา จังหวัดชลบุรี, สาขาปากช่อง
จังหวัดนครราชสีมา, สาขาจังหวัดสิงห์บุรี, สาขาอำเภอ
หัวหิน จังหวัดประจวบคีรีขันธ์, สาขาอำเภอศรีราชา
จังหวัดชลบุรี, สาขาจังหวัดพระนครศรีอยุธยา และสาขา
อำเภอหาดใหญ่ จังหวัดสงขลา

นอกจากนี้ บริษัทประเมินว่าในช่วงเดือน พ.ย.-ธ.ค.
2560 ภาพรวมเศรษฐกิจของประเทศน่าจะฟื้นตัวในทิศทาง
ที่ดี โดยบริษัทได้วางแผนเพื่อจัดแคมเปญอย่างต่อเนื่อง
ในการกระตุ้นยอดขายของแต่ละสาขา ส่งเสริมให้ผล
ประกอบการของบริษัทเติบโตต่อเนื่อง

ขณะที่แนวโน้มผลประกอบการในปี 2561 บริษัท
คาดว่าจะเติบโตต่อเนื่องจากปี 2560 เนื่องจากบริษัทมี
การรับรู้รายได้จากสาขาเดิมในทิศทางที่ดี และยังมีแผน
ขยายสาขาเพิ่มอีกอย่างน้อย 2 สาขา เพื่อมาสนับสนุน
ให้ผลประกอบการเติบโตอย่างมั่นคง

FTE การันตีปีนี้กำไรจ่อไนโย

นายประพันธ์ จิตรเจริญชัย ผู้จัดการฝ่ายขายอุปกรณ์
ดับเพลิง FTE เปิดเผยว่า แนวโน้มผลประกอบการในปี
2560 บริษัทคาดว่าจะกำไรสุทธิมีโอกาสมากที่สุด (ไนโย)
เนื่องจากบริษัทมีการปรับกลยุทธ์ในการทำกำไรมากขึ้น

โดยปี 2561 คาดจะมีรายได้เติบโต 20% จากปี
2560 เนื่องจากบริษัทจะเน้นรับงานโครงการมากขึ้น ขณะ
ที่ในประเทศก็มพูชา ขณะนี้บริษัทยังอยู่ระหว่างเจรจากับ
เจ้าของโครงการที่เข้าไปลงทุนในประเทศก็มพูชา เพื่อ
คาดหวังเพิ่มส่วนแบ่งการตลาด และโอกาสทางธุรกิจ
ผลักดันผลประกอบการเติบโตอย่างมั่นคง

CRD สิ้นปีนี้แบ็กล็อกพุ่ง 1.5 พันล.

นายธีรพัฒน์ จิรพัฒน์ กรรมการผู้จัดการ CRD
เปิดเผยว่า ภายในสิ้นปี 2560 บริษัทคาดว่าจะมีมูลค
งานในมือ (Backlog) จำนวน 1,400-1,500 ล้าน
บาท ปรับเพิ่มขึ้นจากสิ้นไตรมาส 3/60 อยู่ที่ระดับ
1,200 ล้านบาท

โดยช่วงที่เหลือของปี 2560 บริษัทคาดว่าจะได้รับ
งานใหม่ของภาคเอกชนเพิ่มเติมจำนวน 200-300 ล้าน
บาท และยังมีแผนเข้าประมูลงานอย่างต่อเนื่อง โดยงาน
รับเหมาก่อสร้างมีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ระดับ 5-6% ส่วน
งานสาธารณูปโภคมีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ระดับ 15-20%
และงานภาคเอกชนมีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ระดับ 10%

ส่วนในปี 2561 บริษัทมีแผนเข้าประมูลงานเพิ่มเติม
เช่นกัน โดยลูกค้าเก่าจะมีโครงการทำโรงแรม มูลค่างาน
ประมาณ 500-600 ล้านบาท นอกจากนี้บริษัทประเมินว่า
น่าจะได้รับการภาครัฐเข้ามาเพิ่มเติมอีกจำนวน 200 ล้าน
บาท เพื่อสนับสนุนให้ผลประกอบการเติบโตอย่างมั่นคง