

# ข่าวหุ้น

Khao Hoon  
Circulation: 90,000  
Ad Rate: 1,100

Section: First Section/บริษัทจดทะเบียน

วันที่: ศุกร์ 14 มกราคม 2565

ปีที่: 28

ฉบับที่: 6859

หน้า: 1(บนขวา), 10

Col.Inch: 42.06

Ad Value: 46,266

PRValue (x3): 138,798

คลิป: สีสี่

หัวข้อข่าว: BIZ ลั่นรายได้ธุรกิจรพ.มะเร็งโต ลุ้นปีนี้คว้งงานประมูลเพิ่ม 600-700 ล้าน

**BIZ**  
ลุ้นปีดี **10**  
คว้งงาน 600-700 ล้าน

## BIZ ลั่นรายได้ธุรกิจรพ.มะเร็งโต

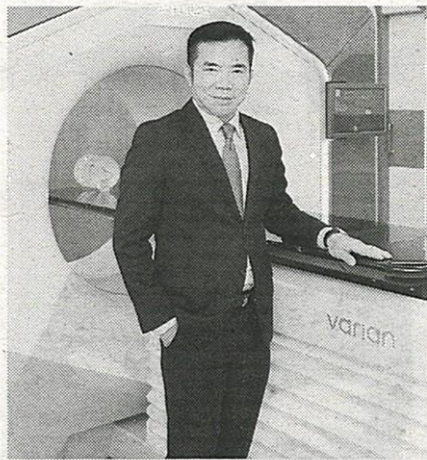
### ● ลุ้นปีนี้คว้งงานประมูลเพิ่ม 600-700 ล้าน

BIZ เดินหน้าประมูลงานต่อเนื่อง คาดได้งานเพิ่ม 600-700 ล้านบาท จากมูลค่างานกว่า 1,000 ล้านบาท หนุนเบิกบล็อกเพิ่ม จากปัจจุบันที่มีประมาณ 1,100 ล้านบาท ด้านธุรกิจโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็งฯ วางเป้าปี 65 มีรายได้โต 90 ล้านบาท

นายสมพงษ์ ชื่นกิติยานนท์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บิสซิเนสโซลิวชันส์ จำกัด (มหาชน) หรือ BIZ เปิดเผยว่า บริษัทยังเดินหน้าประมูลงานใหม่อย่างต่อเนื่อง โดยมีทั้งที่อยู่ระหว่างการยื่นซอง รวมถึงการเปิดซองประมูล มูลค่ากว่า 1,000 ล้านบาท คาดว่าจะได้งานเข้ามาเพิ่มประมาณ 600-700 ล้านบาท จากปัจจุบันที่มีงานในมือรอรับรู้อยู่ได้ (Backlog) ประมาณ 1,100 ล้านบาท ซึ่งจะทยอยรับรู้อยู่ได้ในปี 2565 และบางส่วนรับรู้อยู่ได้ในปี 2566

ขณะที่ธุรกิจโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็ง แคนเซอร์อีลิอันซ์ ศรีราชา จังหวัดชลบุรี ซึ่งบริษัทถือหุ้นในสัดส่วน 65% คาดในปี 2565 น่าจะมีรายได้ประมาณ 90 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนที่คาดว่าจะมีรายได้ประมาณ 70-80 ล้านบาท เนื่องจากมีการเปิดแผนก รักษาทางการแพทย์เข้ามาเสริม จากการรักษาผู้ป่วยโรคมะเร็งด้วยวิธีการฉายรังสี และเคมีบำบัด

สำหรับแผนกสุขภาพทางการแพทย์ เป็นการ



สมพงษ์ ชื่นกิติยานนท์

รักษาตามแผนปัจจุบัน โดยใช้ไขมันกัญชาเพื่อบรรเทาอาการที่เกิดหลังจากการฉายรังสีและเคมีบำบัด เช่น อาการไม่ย่อยรับประทานอาหาร ก็ช่วยให้อยากรับประทานอาหาร หรืออาการนอนไม่หลับ ก็ช่วยให้นอนหลับ เป็นต้น นอกจากนี้ยังจะมีการศึกษาความเป็นไปได้ในการขยายธุรกิจโรงพยาบาลเฉพาะทางมะเร็งไปทางภาคเหนือ หากมีห้องที่ปรับปรุงได้ก็จะทำได้ง่ายขึ้น

ด้านธุรกิจใหม่อย่างการตรวจพันธุกรรม (GENETIC) ในปี 2565 จะมีการบุกตลาดมากขึ้น หลังจากที่อยู่ตลาดมาแล้ว 1-2 ปี เพื่อดูไลฟ์สไตล์ที่เป็นรูปแบบเฉพาะบุคคล จะช่วยให้สามารถตัดสินใจเลือกรูปแบบการดูแลสุขภาพได้อย่างเหมาะสมและตรงกับสไตล์ของตัวเองมากที่สุด เช่น เรื่องการรับประทานอาหาร การแพ้อาหาร จะช่วยให้สามารถไปปรับพฤติกรรมมารับประทานอาหารได้ รวมถึงการออกกำลังกาย เป็นต้น โดยจะใช้ข้อมูลส่งไปตรวจในต่างประเทศ เป็นการบริการที่จะช่วยขยายฐานลูกค้าให้เพิ่มมากขึ้น

อย่างไรก็ตาม ในด้านผลการดำเนินงานในปี 2565 อาจจะได้เติบโตมากเหมือนกับปี 2564 ที่มีการส่งมอบโครงการขนาดใหญ่ มูลค่ากว่า 900 ล้านบาท และโดยปกติในช่วงไตรมาส 1-2 จะเป็นช่วงประมูลงาน ได้งาน และเซ็นสัญญา ส่วนช่วงไตรมาส 3-4 จะเป็นช่วงส่งมอบงาน ถึงจะสามารถรับรู้รายได้เข้ามา และแม้บริษัทจะทยอยรับรู้อยู่ได้ จากเบิกบล็อก ก็ยังมีสัญญาให้บริการบำรุงรักษาอีกประมาณ 200-300 ล้านบาทต่อปี ที่จะส่งผลให้มีผลการดำเนินงานที่ดี ■